

Comment *Compléter Ses Revenus* **Avec Un Blog ?**

Présenté par Sébastien Laude

BLOG



**Partagez des infos utiles
et complétez vos revenus...**

<http://marketingaffiliation.com>

Avertissement Légal

Le simple fait d'être en possession de cet ebook vous donne le droit de l'offrir aux personnes que vous désirez.

Il vous faut cependant respecter certaines conditions:

- Il est interdit de modifier le contenu (texte, image, copyright,..)
- Ne pas faire du Spam.

Merci de votre compréhension et bonne lecture,



Sébastien Laude

Auteur de plusieurs livres numériques dont :

[« 10 Règles d'OR Pour Faire Un Blog d'Affilié Efficace »](#)

Pour Visiter Le Site De La Personne
Qui Vous A Offert Cet Ebook,

[Cliquez ici...](#)

Lancer un blog : Pourquoi est-ce intéressant si vous désirez compléter vos revenus ?



Internet offre de nombreuses possibilités pour générer un revenu à partir d'Internet et ainsi, avancer vers votre indépendance financière.

Cependant, dans bien des cas, vous devrez maîtriser certains aspects de la création de site web comme le HTML ou le PHP.

Avec le développement des blogs, ces obstacles sont pratiquement balayés. En moins d'une heure, vous pourrez commencer à ajouter du contenu sur Internet et ainsi développer votre business.

Détaillons les 4 avantages principaux de cette solution.

Avantage 1 : une utilisation aisée.

La plupart des blogs ont une interface qui ressemble à celle d'un traitement de texte. Du coup, ils sont assez simples à prendre en main.

La seule difficulté pourrait venir de l'installation si vous décidez de passer par votre serveur. Cependant, il existe des solutions pour vous simplifier la vie comme ce site : wpquickinstall.com
Une fois installé, vous pourrez mettre en ligne des articles et des pages en moins de 5 minutes.

De toute manière, si vous rencontrez la moindre difficulté, il existe de l'aide à profusion. Une petite recherche sur Google et vous trouverez votre bonheur.

Avantage 2 : l'outil idéal pour un bon référencement.

Alors qu'il faudrait plusieurs jours pour voir apparaître, dans les résultats de recherche, votre page statique, un article posté sur Wordpress peut apparaître en moins de 15 minutes (surtout si votre blog bénéficie déjà d'une bonne popularité).

Les moteurs de recherche adorent les blogs propulsés par Wordpress. Plus vous ajoutez de contenu et plus il sera simple de classer vos articles dans les premiers résultats.

De plus, il existe des plugins vous permettant d'optimiser chaque article sur le contenu. En indiquant votre mot clé dans le titre de l'article et dans les META tags, vous pourrez améliorer votre classement dans les moteurs de recherche.

Avantage 3 : Vous pouvez augmenter votre crédibilité.

Il est difficile d'avoir confiance en une personne qui vous vient tout juste de vous rencontrer, surtout si dès votre première rencontre, elle vous propose d'acheter un produit.

Voilà pourquoi, il est important de vous présenter et de montrer que vous êtes une personne qui sait de quoi elle parle et ainsi de développer votre crédibilité.

Un blog est parfaitement adapté pour cet objectif.

En partageant gratuitement vos connaissances, vos lecteurs reviendront régulièrement sur votre blog pour lire les derniers articles.

Ils pourront aussi vous poser des questions par l'intermédiaire des commentaires. Il y aura ainsi une interaction entre vous et vos lecteurs. Cela vous aidera à créer un contact avec vos visiteurs mais aussi à connaître leurs besoins. C'est ainsi que vous

« Pour libérer
l'affilié
qui sommeille
en vous ! »

[Cliquez ici...](#)

pourrez créer de nouveaux articles pertinents qui répondront aux attentes de ceux qui suivent votre blog.

Avantage 4 : vous pouvez compléter vos revenus en parlant de vos passions.

Partager vos connaissances est une chose, mais savez-vous qu'il est possible de gagner de l'argent tout en aidant vos lecteurs.

Comment ?

Simplement en faisant attention aux problèmes que rencontrent vos lecteurs. En effet, si vous êtes calé dans un domaine, il est possible que vous connaissiez des produits utiles qui apporteront des solutions à vos visiteurs.

Il faut savoir qu'aujourd'hui, beaucoup d'entreprises (ex : Amazon, Ebay, Conforama, etc...) vous verseront une commission grâce à un programme d'affiliation si vous leur envoyez des visiteurs intéressés par leurs produits.

Alors, prenez le temps de voir les produits qui vous ont aidé et recommandez les grâce à vos articles.

De plus, en donnant des conseils gratuits, vous allez pouvoir démontrer votre expertise. Cela donnera confiance à vos clients potentiels. Sur Internet, c'est un point déterminant. En effet, il y a tellement d'arnaques que les personnes se méfient, ce qui est tout naturel.

Pour en revenir à la façon de compléter vos revenus avec votre blog, si vous avez acheté un produit intéressant et qu'il y a un programme d'affiliation, vous pouvez écrire un article le présentant. Il suffit de donner ses points forts et de dire à vos lecteurs les raisons vous poussant à leur recommander ce

produit.

Trouver un thème qui vous aidera à monétiser votre blog facilement.



Chaque jour, de nombreuses personnes lancent leur blog en espérant pouvoir compléter leur revenu. Malheureusement, un fort pourcentage décidera de le stopper au bout de quelques semaines.

Si vous souhaitez éviter de faire partie de ce groupe, il est important de réaliser quelques recherches au préalable.

Étape 1 : définir une liste de sujets qui ont une demande assez importante.



Sélectionner les sujets où vous avez des connaissances et un certain plaisir à écrire peut s'avérer être très judicieux.

Même s'il existe des alternatives comme la sous-traitance, si vous souhaitez exister sur le long terme, il est préférable de choisir le marché en rapport à une passion ou un hobby.

Prenez une feuille et indiquez toutes les idées vous traversant l'esprit. Lorsque ce travail est fait, vous pourrez passer à la deuxième étape.

Étape 2 : La demande est-elle suffisamment importante ?



Combien de personnes seront prêtes à vous suivre ?

Cela ne sert à rien de passer des heures à préparer votre blog et vos articles si personne n'est intéressé par le thème. C'est la même chose s'il y a seulement quelques centaines de personnes.

Par exemple, si vous décidez de lancer un blog sur le « wallaby de Parry », il faut savoir qu'il y a moins de 10 recherches par mois sur cet animal.

Pour connaître le nombre de recherches mensuelles, j'ai utilisé un outil fourni par Google. Indiquez « générateur de mots clés » dans votre moteur de recherche pour trouver cet outil.

En indiquant le mot clé, vous saurez si le sujet intéresse les internautes. Cela permet d'écartier

« Découvrez 10
Règles d'OR Pour
Faire Un Blog
d'Affilié Efficace »

[Cliquez ici...](#)

certains thèmes et de découvrir les plus populaires.

Étape 3 : Monétiser votre blog : quelle est la meilleure solution ?

Créer un blog permet de partager vos connaissances gratuitement avec les internautes et ainsi d'entrer en contact avec des personnes qui s'intéressent à votre sujet.

Toutefois, si vous voulez réussir à générer un complément de revenu avec votre blog, il va falloir connaître les opportunités qui vous aideront à le faire.

Il en existe plusieurs, toutefois, certaines me paraissent plus intéressantes que d'autres, les voici :

- Vendre vos produits

Avec le temps, vous allez forcément pouvoir identifier des problèmes rencontrés par vos lecteurs. Il est alors possible que vous ayez une idée de produit que vous pouvez créer comme un livre numérique, un logiciel, etc...

Le seul problème, c'est qu'il vous faudra certainement du temps pour mettre en place une telle solution. Toutefois, en choisissant un domaine qui vous passionne, créer votre produit restera un plaisir et vous pourrez partager votre expérience de manière beaucoup plus approfondie avec vos lecteurs.

- Conseillez les produits des autres et touchez des commissions (= l'affiliation).

Cette solution est beaucoup plus simple car vous n'avez pas de produit à créer. Elle est donc plus rapide à mettre en place. Regardez des produits qui vous ont aidé, et vérifiez s'il existe un programme d'affiliation.

Ensuite, vous devrez vous inscrire et recommander

les produits qui vous ont aidé.

Personnellement, j'aime beaucoup les produits numériques tels que : ebooks, scripts, logiciels, formations vidéos, etc...

C'est d'ailleurs avec ce type de produit que vous obtiendrez généralement les meilleurs pourcentages de commission.

Voici quelques plateformes d'affiliation qui se sont spécialisées dans les produits virtuels.

- [1tpe](#)
- [Le Club positif](#)
- [Fribix](#)

Vous pouvez vous inscrire gratuitement !

Comment savoir si le sujet que vous avez choisi peut-être monétiser ?

Pour savoir si un thème est porteur, voici différentes possibilités :

- Regardez s'il y a des annonces Adwords lorsque vous faites une recherche. Si c'est le cas, alors des personnes dépensent de l'argent pour attirer les internautes sur leur site. C'est généralement pour vendre un produit par la suite. C'est donc un signe que ce marché a une demande.

- Existe-t-il des magazines traitant de ce marché ? Si une entreprise décide de lancer un magazine papier, cela signifie qu'elle a fait une étude de marché. Elle a conclu qu'il y avait suffisamment de clients potentiels. (En achetant un magazine, vous pourriez obtenir de nombreuses idées d'articles pour votre blog.)

- Existe-t-il des produits physiques ? Là encore, le raisonnement est identique au magazine. S'il existe des produits physiques alors, c'est qu'il y a

une demande. Vous pouvez vous rendre sur le site [amazon.fr](https://www.amazon.fr) pour réaliser vos recherches et connaître les produits qui se vendent le mieux.

Pour résumer

En réalisant ces 3 étapes, vous devrez pouvoir choisir le meilleur sujet pour votre blog. Grâce à vos différentes recherches, vous aurez certainement repéré plusieurs idées d'articles. Si un jour vous êtes en manque d'inspiration, vous pourrez reprendre les étapes 2 et 3 ou regarder les blogs de vos concurrents.

Pour conclure

Lancer son blog est certainement la meilleure décision prise pour développer votre business sur Internet et compléter vos revenus.

En vous concentrant sur la qualité des informations partagées avec vos lecteurs, vous réussirez à améliorer votre crédibilité.

Cela aura pour conséquence d'augmenter la réceptivité de vos lecteurs lorsqu'ils liront vos messages.

De cette façon, vous pourrez recommander des produits de façon efficace, tout en aidant vos visiteurs car vous aurez pris soin de sélectionner les meilleurs.

A votre succès,

Sébastien Laude

Affilié depuis 2007

Auteur du livre numérique « [10 Règles d'OR Pour Faire Un Blog d'Affilié Efficace](#) », [Cliquez ici pour en savoir plus...](#)